

CHARGE D'AFFAIRE
Définition de poste



REF : ADM-REF-20

REVISION : B

PAGE 1 / 1

PRESENTATION GENERALE

Poste rattaché au responsable commercial.

En relation avec le responsable ADV, le responsable technique, le responsable QSE.

Le chargé d'affaire campaniste est un métier rare et noble, œuvrant sur les édifices de cultes et bâtiment tertiaires du patrimoine français sur le grand sud-ouest, poste itinérant attaché au siège social, vous serez responsable d'un secteur de 6 départements ayant plus de 2000 clients dont 500 sous contrat de maintenance, vous établissez des états des lieux, diagnostics, chiffrage, en relation avec le BE et transmettrai vos ordres chantiers aux techniciens en assurant le suivi complète de vos affaires,

Poste AM, forfait jours, voiture de service, mutuelle, prime d'intéressement annuel, rémunération brute annuelle 30000 euros, rémunération variable 18500 euros

COMPETENCES

Sens commercial, maîtrise des techniques commerciales, qualités relationnelles, organisation, rigueur, Connaissances électromécaniques recommandés, attachement au patrimoine et respect du culte obligatoire

MISSIONS

CHARGE DU DEVELOPPEMENT DE L'ACTIVITE CAMPANAIRE

- Prospection (téléphone, mailing, porte à porte)
- Prise de RDV
- Visite état des lieux (identification des besoins)
- Proposition de devis : transmission des informations à l'assistant ADV
- Proposition de contrats d'entretien : transmission des informations au responsable ADV
- Préparation d'appels d'offre : transmission des informations commerciales et techniques et analyse des résultats
- Réalisation des Fiche d'intervention montage et suivi des affaires en relation avec le responsable technique
- Relance commerciale, négociation
- Suivi commercial (satisfaction clients)
- Reporting hebdomadaire des données commerciales, suivi des objectifs commerciaux
- Suivi des retours d'interventions ECH/DCH/EPA concernant les collectivités locales
- Collaboration avec le responsable commercial pour la création de produits (ouvrages)